

УДК 658.012.12

Д.О. Ситникова, студент гр. МЭб-201 (КузГТУ)
Научный руководитель Скребнева Е.В., ст. преподаватель кафедры ЭГПП
(КузГТУ)

ПРОБЛЕМЫ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ЭНЕРГОСБЫТОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

На сегодняшний день, электроэнергетика является базовой отраслью Российской Федерации, без которой невозможно представить существование современного общества. Одна из главных ролей в электроэнергетике принадлежит компаниям энергосбытового сектора, которые обеспечивают генерирующие и электросетевые компании финансовыми средствами, получаемыми с конечных потребителей от реализации электрической энергии.

Энергосбытовые организаций в технологической цепочке электроснабжения участвуют опосредованно, заключая договоры энергоснабжения (купли-продажи электроэнергии).

Основной спецификой электроэнергии как товара является отсутствие возможности ее запаса в промышленно значимых объемах, следовательно, технологические процессы производства и потребления протекают одномоментно. А вот с экономической точки зрения, покупка электроэнергии протекает в момент ее продажи, а вот оплата за купленную, и уже потребленную электроэнергию осуществляется по факту (в основном в следующем месяце, с учетом авансовых платежей), что влечет за собой риск неплатежей.

Для предприятий энергосбытового сектора проблема дебиторской задолженности за проданную электроэнергию является особо актуальной, поскольку существует необходимость возмещения не только собственных затрат, но и исполнения обязательства перед генерирующими компаниями на оптовом рынке и перед электросбытовыми компаниями за передачу электроэнергии. А так как источником финансирования всех обязательств энергосбытовой компании являются средства, поступающие от потребителей за потребленную энергию, то управление уровнем дебиторской задолженности становится основной задачей деятельности предприятия.

Классификация дебиторской задолженности по своевременности исполнения обязательств представлена на рис. 1.

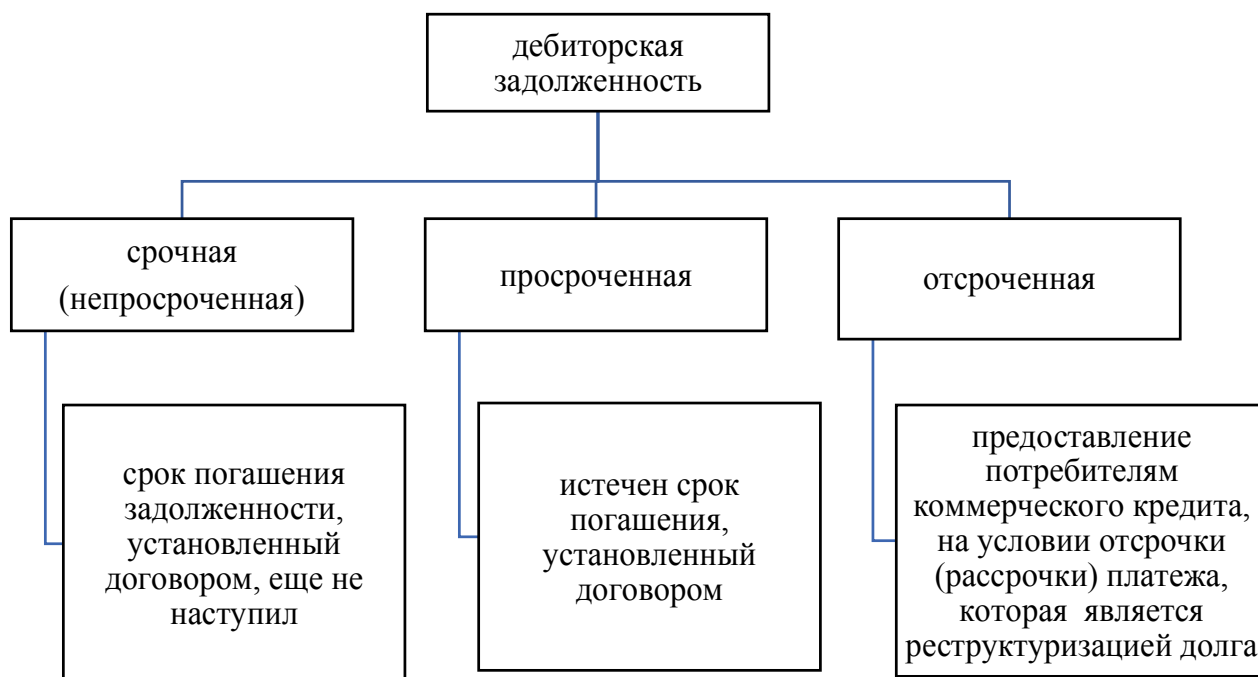


Рис. 1. Классификация дебиторской задолженности по своевременности исполнения обязательств

Величина дебиторской задолженности оказывает значительное влияние на финансовое состояние энергосбытовой организации: большой объем дебиторской задолженности снижает ликвидность предприятия, что крайне неблагоприятно.

Составляющие процесса управления дебиторской задолженностью представлены на рис. 2.

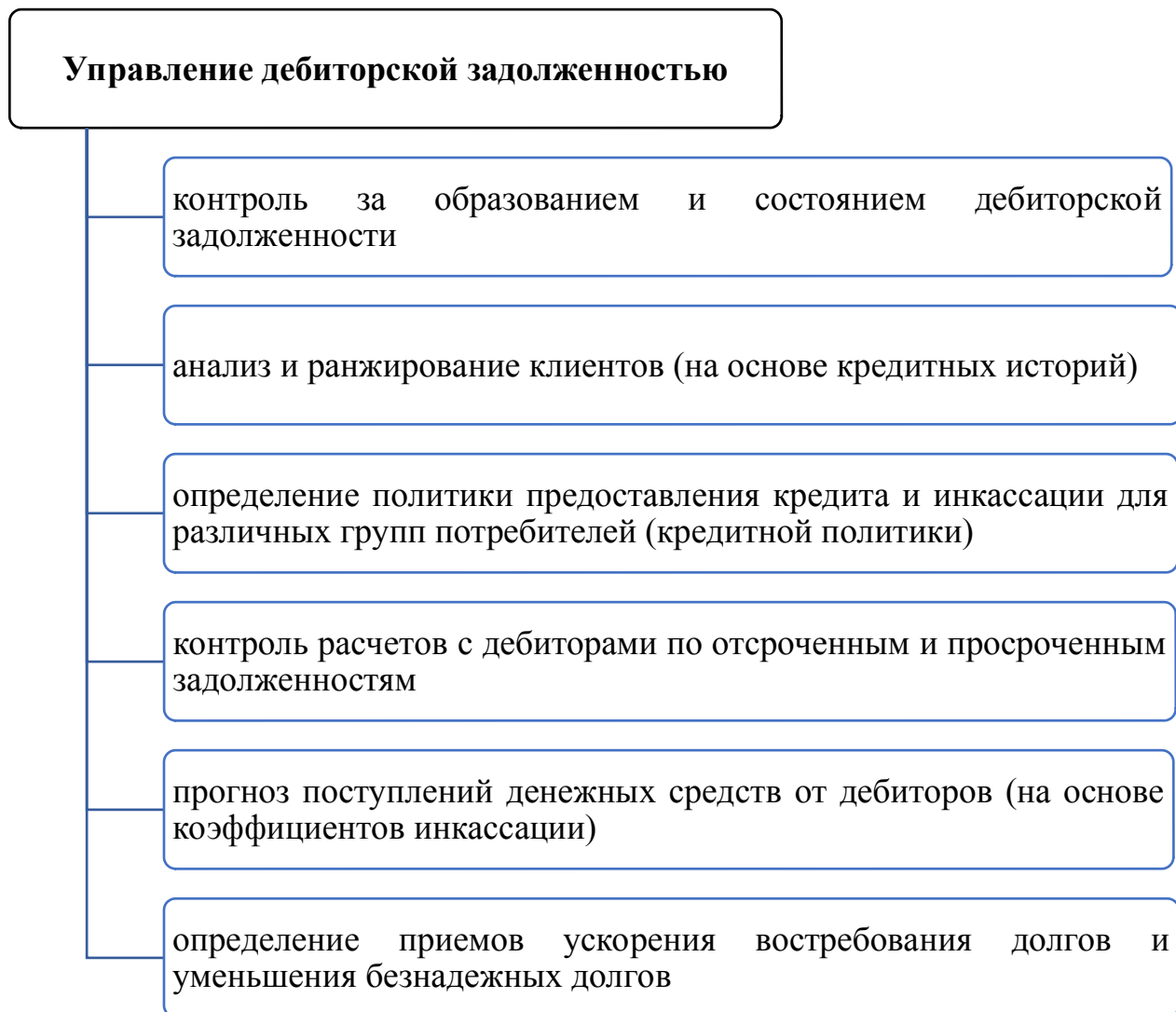


Рис. 2. Составляющие процесса управления дебиторской задолженностью

Существует несколько методов управления дебиторской задолженностью:

- претензионно-исковая работа (в том числе и урегулирование в досудебном порядке) – действующими законодательными актами закреплено право энергосбытовых компаний подавать иски в суд и получать не только сумму основной задолженности, но и пени, начисленные за время просрочки платежа;

- введение ограничения режима потребления электрической энергии (мощности);

- система скидок и штрафов – в договоре энергоснабжения необходимо предусмотреть возможность начисления пеней и штрафов за нарушение сроков оплаты;

- мотивация сотрудников компании, ориентированная на снижение объема просроченной дебиторской задолженности – каждый сотрудник энергосбытовой компании должен быть заинтересован в достижении запланированного уровня дебиторской задолженности. При этом система премий должна быть уравновешена системой наказаний.

Список литературы:

1. Любимова Н.Г., Петровский Е.С. Экономика и управление в энергетике: учебник для магистров. – М.: Издательство Юрайт, 2017. – 485 с.
2. Богоявленский С.Б. Управление риском в социально-экономических системах.// Богоявленский С.Б. – СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2010. – 144 с.
3. Малова Е.В. Биллинг как система управления дебиторской задолженностью домохозяйств в энергосбытовой отрасли / Е.В. Малова // Финансовый менеджмент. – 2010. – № 6. – С. 22-27.

Информация об авторах:

Ситникова Дарья Олеговна, студент гр. МЭБ-201, КузГТУ, 650000, г. Кемерово, ул. Весенняя, д. 28, darya_sitnikova5@mail.ru