

Л.Г. Шутько, доцент, канд. экон. наук  
(КузГТУ г. Кемерово)

**КОНКУРЕНТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ И ПУТИ РАЗВИТИЯ  
ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА  
РЕСУРСОДОБЫВАЮЩЕГО РЕГИОНА С ЗАРУБЕЖНЫМИ  
СТРАНАМИ (НА ПРИМЕРЕ КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ)**

В расширении конкурентного потенциала региональной экономики важную роль играет развитие экономического сотрудничества с зарубежными странами. Высокий уровень социально-экономического развития региона в значительной степени определяется наличием на его территории запасов природно-сырьевых ресурсов. Кузнецкий угольный бассейн – один из крупнейших в мире. На долю региона приходится более 76 % от общероссийского объема добычи коксующихся углей, 12 % проката черных металлов и 13 % стали, 13 % волокон и нитей химических. По объему природных запасов Кузбасс занимает 4-ое место в России.[1] Кемеровская область относится к числу регионов с высоким уровнем экономического развития. Объем валового регионального продукта Кемеровской области составляет 1,3 % от ВВП России. [1]

Развитие сотрудничества Кемеровской области с зарубежными странами базируется на конкурентных преимуществах региона, в числе которых не только наличие богатой сырьевой базы, но и внутренних резервов для модернизации и развития различных отраслей экономики региона, развитая промышленная, финансовая и транспортная инфраструктура, кадровый потенциал. Внешним благоприятным фактором для развития взаимовыгодного партнерства Кузбасса с другими странами является стабильный спрос на топливную, металлургическую и химическую продукцию. К числу основных торгово-экономических партнеров Кемеровской области относится Япония, которая занимает шестое место по объемам товарооборота в двусторонней торговле. Япония также является важнейшим партнером Кемеровской области среди стран Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР). По данным таможенной статистики, на долю стран АТР приходится около 30 % объема внешней торговли Кемеровской области. Внешнеторговую деятельность со странами АТР осуществляли 160 участников. Крупнейшими (по стоимостному показателю) предприятиями-экспортерами Кузбасса являются ОАО «СУЭК», КОАО «Азот», ОАО «Междуречье», а предприятиями-импортерами – ОАО «ЕВРАЗ ЗСМК», ОАО «Южный Кузбасс», ОАО «Русал Новокузнецк». Крупнейшими торговыми партнерами Кузбасса из стран Азиатско-Тихоокеанского региона являются Китай – 32,5 %, Япония – 31,2 %, республика Корея – 23,4 %. На эти страны при-

ходится 87,1 % всего товарооборота со странами Азиатско-Тихоокеанского региона. [2] Анализ динамики развития экономических отношений Кузбасса и Японии показывает следующее. За последние несколько лет увеличились объемы товарооборота между Японией и Кемеровской областью. Увеличение товарооборота произошло за счет увеличения экспортных и импортных операций, однако темпы роста импорта превышают темпы роста экспорта, что отражено в таблице 1.

Таблица 1

Данные товарооборота Кемеровской области и Японии [1]

	2009 год	2010 год	2011 год
Общий товарооборот, тыс. долларов	627 491,4	701 898,0	809 856,7
в % к предыдущему году	112	111,9	115,4
в том числе:			
Экспорт, тыс. долларов	587 247,4	666 734,9	767 120,9
в % к предыдущему году	105,9	113,5	115,1
Импорт, тыс. долларов	40 244,0	35 163,1	42 735,8
в % к предыдущему году	747,2	87,4	121,5

В структуре товарооборота по данным 2011 года доля экспорта составляла 94,7 %, импорта – 5,3 % соответственно. Кузбасский экспорт в Японию представлен поставками минерального топлива, черных металлов. До 2010 года поставлялся также алюминий и изделия из него, но на данный момент поставки прекратились (см. таблицу 2).

Таблица 2

Структура экспорта важнейших товаров Кемеровской области в Японию [1]

Наименование товарной группы	2009 год		2010 год		2011 год	
	тыс. долл.	%	тыс. долл.	%	тыс. долл.	%
Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки	549 762,6	93,6	582 026,9	87,3	681 454,5	88,8
Черные металлы	23 353,6	4	82 439,1	12,4	85 052,1	11,1
Алюминий и изделия из него	12 607,0	2,1	0	0	0	0

Наиболее перспективным направлением сотрудничества Кемеровской области с Японией остается экспорт угля. Свидетельством расширения

взаимовыгодного сотрудничества является увеличение объемов поставки угля в 2011 году компанией «СУЭК», которая увеличила поставки угля в Японию на 1 млн тонн, чтобы помочь компенсировать энергобаланс этой страны после аварии на АЭС «Фукусима». Для сравнения в 2010 году «СУЭК» экспортировала в Японию 2,5 млн тонн угля, а в 2011 году это количество увеличилось до 3,5 млн тонн.[3] Необходимо отметить, что главным сдерживающим фактором развития угольной отрасли и расширения экспортной торговли им остается неразвитая транспортная инфраструктура и огромные расстояния до рынков сбыта.

Таблица 3

Структура импорта важнейших товаров Кемеровской области из  
Японии [1]

Наименование товарной группы	2009 год		2010 год		2011 год	
	тыс. долл	%	тыс. долл	%	тыс. долл	%
Каучук, резина и изделия из них	5 008,1	93	31 271,1	88,9	40 126,2	93,9
Котлы, оборудование, механические устройства	158,1	2,9	3 208,2	9,1	1 006,4	2,4
Электрические машины и оборудование, их части	0	0	627,9	1,8	1 386,2	3,2

В структуре импорта товаров Кемеровской области из Японии в основном представлена продукция машиностроения, каучук, резина и изделия из них (см. таблицу 3). Важно отметить, что на территории Кемеровской области действуют предприятия, напрямую ведущие свой бизнес с японскими компаниями. В основном это компании по продаже и ремонту автомобилей, заключающих с японскими компаниями контракты на поставку машин и комплектующих. Среди них выделяется «Центр технической поддержки техники Komatsu», региональное представительство компании «Tokidoki», одной из самых известных компаний поставщиков японских автомобилей и запчастей на российский рынок.

#### Список литературы

1. Внешние экономические связи Кемеровской области / [Электронный ресурс] : <http://ved.kuztpp.ru>
2. ГУ МВД России по Кемеровской Области / [Электронный ресурс] : <http://guvd-kuzbass.ru>
3. Кларисс, М. Угольный гамбит. Вырастет ли объем экспорта сибирских энергоносителей после аварии на японской АЭС / М. Кларисс, П. Пинтусов / [Электронный ресурс] : <http://www.rg.ru>

