

УДК 330

ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ И ФАКТОРЫ ЕЕ РОСТА В УСЛОВИЯХ САНКЦИОННЫХ ОГРАНИЧЕНИЙ

Владимирова В.А., студент гр. ЦЭб-211, IV курс
Научный руководитель: Куманеева М.К., к.э.н., доцент
Кузбасский государственный технический университет
имени Т.Ф. Горбачева, г. Кемерово

Финансовая устойчивость – важнейший показатель деятельности коммерческого предприятия, определяющее его способность достигать одну из основных целей – получение прибыли в процессе своего функционирования. Финансово устойчивые организации в период общего замедления экономических процессов имеют преимущество перед хозяйствующими субъектами, находящимися в более нестабильном положении: они менее восприимчивы к рыночным сдвигам, выдерживают ценовую конкуренцию, имеют возможность планировать в долгосрочной перспективе, а также, вследствие наработанной репутации, работать в выгодных условиях с поставщиками. Реальные экономические и политические угрозы, конечно, усложняют и замедляют работу не только на микро-, но и на макроуровне, поэтому так важно, чтобы предприятие следило за уровнем финансовой устойчивости, а в случае необходимости – предотвратило угрозы или свело возможные (или уже наступившие) последствия к минимуму.

Перед тем, как углубиться в тему данного исследования, стоит ввести определение финансовой устойчивости. В широком смысле слова под финансовой устойчивостью принимается такое распределение и использование финансовых ресурсов предприятия, при котором обеспечивается бесперебойное производство товаров или услуг в условиях наращивания потенциала, а в случае экономического кризиса – способность хозяйствующего субъекта гибко и оперативно реагировать на изменяющиеся условия экономических процессов посредством пересмотра стратегии ведения бизнеса, оптимизации расходов и более детального планирования поступления денежных средств, то есть способность как можно дальше отдалить организацию от несостоятельности (банкротства) и ликвидации.

Существует несколько классификаций видов финансовой устойчивости предприятия, но в данной работе рассмотрим одну из ключевых:

- *абсолютная финансовая устойчивость* (предприятие в ходе своей деятельности исключает риск неплатежеспособности и показывает рост основных экономических показателей на протяжении нескольких лет подряд, а также не зависит от внешних кредиторов);

- *нормальная финансовая устойчивость* (компания использует как собственные, так и заемные денежные средства, является платежеспособной, но

для покрытия всех затрат ей необходимы дополнительные внешние и внутренние источники финансирования);

- *неустойчивое финансовое состояние* (значение показателей финансовой устойчивости находятся на нижней границе или ниже на протяжении нескольких лет, существуют серьезные риски неуплаты контрагентам и неспособности вернуть заемные средства кредиторам);
- *кризисное финансовое состояние* (систематическое возникновение ситуаций неуплаты контрагентам, невозможность возврата заемных средств кредиторам, сильное замедление деловой активности) [1].

Шок, который испытала Россия в период 2022-2023 гг., конечно, повлек за собой серьезные последствия: ограничение экспорта и импорта из России, а также серьезное ослабление рубля ускорили темп инфляции, что привело к увеличению ключевой ставки ЦБ РФ: максимальное ее значение в 2022 году пришлось на конец февраля, тогда она была равна 20%. В 2023 году экономическая ситуация в стране позволила Центральному Банку снизить ставку до 16% [2]. Повышение такого финансового инструмента, как ключевая ставка, ограничивает возможности бизнеса в поисках новых источников средств, что в свою очередь может привести к банкротству предприятий из-за неспособности рассчитываться по своим долгам, а также общему замедлению деловой активности в стране.

Выяснить, насколько сильно санкции повлияли на хозяйственную деятельность организаций, помогут статистические данные. Например, в конце 2023 года около 59,1% предприятий от общего числа считали, что попали под негативное воздействие зарубежных санкций, а 29,1% не ощутили сильной отдачи от запретительных мер. 59,5% компаний считают наиболее острой проблему в поставке сырья и комплектующих, а также осложнение логистической цепочки (50%) [3], т.е., несмотря на продолжительность санкций, организации в России остаются в серьезной зависимости от импорта. Стоит отметить тенденцию к снижению несамостоятельности, так как 60,5% предприятий в конце 2023 года рассматривали поиск новых поставщиков в России как выход из трудного положения, что может привести к созданию отечественных разработок и повышению производительности, что является положительной закономерностью.

В наименее значимых проблемах оказались трудности с привлечением иностранных инвесторов (1,6%), что может говорить о некоторой инвестиционной независимости отечественных предприятий [4].

«Привыкание» российского рубля к доллару привело к тому, что 35,2% предприятий в конце 2023 года считали, что валютная ситуация (а именно значительное ослабление рубля) имеет среднее значение, но большую значимость отмечали около 32%. Разрыв в 3.2 п.п. указывает подвластность отечественных предприятий по отношению к данной валюте.

Однако, российские организации не воспринимают санкции как однозначно плохое явление. Интересно, что отечественный государственный и бизнес-

сектора выявляют новые факторы роста финансовой устойчивости параллельно количеству вводимых санкций. Например:

- повышение доли отечественных товаров и услуг в общем объеме производимых товаров и услуг, производимых в стране (в ВВП). Данный фактор позволит снизить зависимость от импортных продуктов и повысить производство собственного (что также означает создание новых рабочих мест и повышения квалификации персонала из-за введения новых технологий изготовления);
- повышение интереса других стран в отечественных технологиях. Исходя из предыдущего пункта, решения, которые находит отечественное производство для выхода из санкционных проблем, вполне обоснованно могут заинтересовать иностранных инвесторов;
- оптимизация затрат и повышение эффективности производства - «бережливое производство». В условиях ограниченности ресурсов, предприятием необходимо рационализировать бизнес-процессы для бесперебойного производства товаров и услуг;
- финансовая адаптация, которая включает в себя поиск новых источников финансирования, управление рисками, то есть чем быстрее предприятие поймет свое новое реальное положение на российской экономической арене и предпримет целесообразные решения (если таковые необходимы), тем меньше негативных последствий от санкционных ограничений оно почувствует;
- маневрирование финансовыми ресурсами, то есть результативное управление денежными потоками, инвестирование в перспективные проекты, своевременные расчеты с контрагентами, возможность прогнозирования финансовых рисков и кассовых разрывов [5];

Таким образом, санкционные ограничения отрицательно влияют на финансовую устойчивость предприятий, ведущих свою деятельность на территории страны, однако они являются и стимулирующим фактором в плане развития собственного производства и ослабления зависимости от иностранных государств. Для успешного продолжения предпринимательской деятельности предприятию необходимо постоянно следить за уровнем своей финансовой устойчивости и иметь альтернативный план развития в случае резкого изменения функционирования бизнеса.

Список литературы:

1. Рожкова А.А. ПОНЯТИЕ И ОСНОВНЫЕ ТИПЫ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ [Электронный ресурс]. - Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-i-osnovnye-tipy-finansovoy-ustoychivosti-predpriyatiy> (дата обращения: 13.03.2025).
2. Банк России. Ключевая ставка Банка России [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: https://cbr.ru/hd_base/KeyRate/ (дата обращения: 18.03.2025).

3. Карлова, Н. Ограничения на импорт сдерживают экспорт: результаты опроса предприятий / Карлова Н., Морозов А., Пузанова Е. // Банк России: аналитическая записка / 2023 г. – С. 8

4. Кувалин, Д. Б. Российские предприятия в конце 2023 года: восстановительный рост на фоне санкций, обострение дефицита рабочей силы и удешевление кредита / Д. Б. Кувалин, Ю. В. Зинченко, П. С. Лавриненко, Ш. К. Ибрагимов, А. А. Зайцева // Проблемы прогнозирования. — 2024. — № 3. — С. 166-172.

5. Пилипенко, К.А. Проблемы финансовой устойчивости кредитных организаций / К.А. Пилипенко, М.К. Куманеева // Universum: экономика и юриспруденция. – 2021. - №11(86). – С. 4-6.