

УДК 331.103.6

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ НА РЫНКЕ КАУСТИЧЕСКОЙ СОДЫ В РОССИИ

Рогатюк А.Ю., ст. гр. ХНм-151, 1курс

Руководитель: Гегальчий Н.Е., к.э.н., доцент

Кузбасский государственный технический университет

имени Т.Ф. Горбачева

г. Кемерово

В советский период хлорная промышленность, к которой относится производство каустической соды, была вертикально интегрированной, управлялась централизованно, с формированием балансов производства и потребления хлора и каустика, территориальной оптимизацией сбыта для уменьшения объема опасных перевозок. С переходом к рыночным отношениям система развалилась, технологическое развитие отрасли остановилось.

Согласно официальным данным в 1990г. в России было произведено 2,3 млн. т каустической соды при мощностях в 3 млн. т. Десять лет спустя объем производства сократился почти вдвое до 1,2 млн. т и с тех пор продолжает сокращаться (табл. 1). [1]

Таблица 1

Динамика объема производства каустической соды в России, тыс. т

2002	2005	2010	2011	2012	2013	2014	2015	Изменение 2015/2002
1144	1245	1075	1049	1093	1056	1076	1115	1,0
-	108,8	86,3	97,6	104,2	96,6	101,9	103,6	97,5%

В целом за анализируемый период имело место сокращение мощностей по производству каустической соды на 9,2% и снижение внутреннего потребления каустика в России. Кроме того, импорт натра едкого до недавнего времени был незначительным, однако начал стремительно расти с 2008г. [2]

Как отмечают специалисты, рынок каустической соды в России, хотя и обратимо, но сжимается. Российская Федерация сегодня является аутсайдером мирового рынка каустика и занимает менее 1% рынка. [3,4].

Таблица 2

Объемы производства каустической соды в некоторых странах и
регионах мира

Страна/регион	Производственные мощности, млн. т	Производство, млн. т	Внутреннее по- требление, млн. т
США	14,34	12,127	11,136
Западная Европа	11,66	9,33	9,376

Китай	7,9	7,36	6,927
Япония	5,39	4,291	3,844
Восточная Европа	3,3	2,2	2,17
Ближний Восток	2,355	1,76	1
Индия	2,2	1,722	1,752
Россия	1,8	1,1	1
Австралия	0,165	0,115	1,2

Источник: группа "Никос"

В настоящее время на рынке каустической соды в России можно выделить следующие проблемы:

1. Наличие значительного физического износа оборудования. Средний износ электролизеров у российских производителей – 70% [1].

3. Ограниченные возможности перехода на новые технологии производства, в частности переход от ртутной и диафрагменной технологий на мембранную, связанное с тем, что мембраны в электролизерах нужно менять через каждые 3-4 года, а в России их производство пока не налажено. Однако стоит отметить, что мембранные электролизеры экономичней по расходу энергии ртутных (на 25%) и диафрагменных (на 15%).

4. Высокое энергопотребление, что связано со значительными затратами в себестоимости, которые составляют порядка 70%, что вдвое выше, чем в Европе [4]. Кроме того, рост тарифов на электроэнергию ведет к росту себестоимости продукции.

5. Перевозка соды осуществляется единственным видом транспорта – в железнодорожных цистернах, а рост железнодорожных тарифов, в том числе на перевозку опасных грузов напрямую увеличивает стоимость готовой продукции примерно на 10%. [2]

6. Наличие ввозных пошлин и НДС на дорогостоящее химическое и оборудование для вновь строящихся комплексов, аналоги которого не выпускаются в России.

Для решения указанных проблем в 2002 г. была образована Единая торговая компания (ЕТК), которая взяла на себя функции управления отраслью, решала возникающие проблемы и получала материальную выгоду. В конце 2003 года ЕТК замкнула на себя продажи всех российских производителей каустика. Однако, как отмечают специалисты Федеральной антимонопольной службы (ФАС), деятельность ЕТК привела к непомерному росту цен на каустическую соду. В 2006-2010 гг. жидкая каустическая сода продавалась ЕТК в России дороже, чем зарубежным покупателям: по 400 долл. за тонну против 200.

В начале 2012 г. ФАС смогла доказать существование картельного сговора на рынке жидкой каустической соды и приняла решение наложить на участников рынка оборотные штрафы в размере от 1 до 15% от выручки, а также передать дело об участвовавших в формировании картеля физических лицах в правоохранительные органы.

Несмотря на все проблемы и кризисное состояние производства хлора и каустической соды, разрабатываются и реализуются проекты, включающие модернизацию и развитие отечественного производства. Ярким примером является ввод в эксплуатацию компанией ООО «РусВинил», в сентябре 2014 года нового интегрированного комплекса по производству поливинилхлорида и каустической соды в Кстовском районе Нижегородской области, производственные мощности которого составили 330 тыс. тонн поливинилхлорида и 225 тыс. тонн каустической соды в год. На предприятии применяется одна из лучших мировых технологий по производству поливинилхлорида, что обеспечивает энергоэффективность, экологичность, безопасность.

Помимо «РусВинила» будут увеличены мощности на заводе «Гало-По-лимер» в г. Кирово-Чепецке, где ведутся работы по переводу ртутной технологии производства на мембранную, что позволит в ближайшее время увеличить выпуск каустической соды с 90 тыс. т до 200 тыс. т в год. Кроме того, «Саянскхимпласт» намерен нарастить производство хлора до 260 тыс. т с целью обеспечить запланированный выпуск поливинилхлорида на уровне 400 тыс. т в год, при этом мощности по каустической соды вырастут со 180 тыс. т до 280 тыс. т в год [2].

Таким образом, при всех явных проблемах, которые в настоящее время отмечают участники рынка – снижение мощностей производства с 3 млн. тонн до 1 млн. тонн, рост железнодорожных тарифов на транспортировку, рост энерготарифов, рост затрат на особые условия транспортировки каустика, низкие темпы модернизации, отсутствие диалога между бизнесом и властью и др., у отрасли есть все шансы, чтобы остаться эффективной для российского государства.

Список источников

1. Федеральная служба государственной статистики. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.gks.ru/>
2. Соколова, А. В. Современное состояние производства хлора и каустика // Материалы VII Всероссийской НПК молодых ученых «Россия молодая», 21-24 апреля 2015г. – Кемерово, КузГТУ.
3. Голышева Е.А. Ситуация на рынке каустической соды. Компания CREON Energy. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.creonenergy.ru/consulting/detailConf.php?ID=115489>
4. На сцене гасят свет: борьба Фас и производителей каустической соды близится к завершению. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://plastinfo.ru/information/articles/380/>
5. Производство каустической соды в России. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.newchemistry.ru/letter.php?n_id=9336