

УДК 332.142.6.

## **КОНТРАКТНАЯ СИСТЕМА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ В РАМКАХ КОНЦЕПЦИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ**

Влюбчак А.А, студент гр. ЗБМ51, I курс, Гузырь В.В., доцент кафедры экономики Института социально-гуманитарных технологий ТПУ  
Научный руководитель: Гузырь В.В., к.э.н., доцент  
Национальный исследовательский Томский Политехнический Университет  
г. Томск

Во всех развитых странах в эпоху глобализации мирового рынка наблюдаются тренд роста международной торговли. Россия - не исключение. В 2009 году товарооборот РФ и всего мира в целом составил 469 млрд. долларов, а в 2013 уже 851,7 млрд. долларов. Однако сегодня отечественное сельское хозяйство столкнулось с проблемами, в том числе и в результате введения экономических санкций. Внешнеторговый оборот в январе - декабре 2015 г. составил 533,6 млрд. долларов, уменьшившись на 33,8 % относительно января-декабря 2014 г., при этом экспорт снизился на 31,8 %. Министерство сельского хозяйства сообщает, что Россия в 2015 году снизила экспорт сельхозпродукции до \$9,7 млрд. против \$11,7 млрд. в 2014 году. Такие проблемы существуют на макроуровне. Однако на микроуровне, в силу либерализации, глобализации и расширения агробизнеса существует опасность того, что мелкие фермеры столкнутся с трудностями в рамках рыночной экономики. А ведь именно они являются важнейшей составляющей в системе обеспечения продовольственной безопасности каждого региона. Без крупных агропромышленных компаний Россия не сможет достичь роста экспорта сельскохозяйственной продукции, но и мелкие фермерские хозяйства составляют основу сельского хозяйства России. Конкуренция со стороны крупных агропромышленных холдингов ставит вопрос о дальнейшем функционировании мелких фермерских хозяйств, семейных ферм и крестьянско-фермерских хозяйств [1].

Мировой опыт показывает, что семейная ферма - это основа аграрной экономики. Так, например, в Соединенных штатах Америки (США) количество ферм составляет 2,2 млн. единиц. Они владеют 89% всех земельных участков. Средний размер участка - 168 га [1], [2].

В Германии в сельском хозяйстве насчитывается более 90% семейных ферм. Количество ферм равно 300 тысячам, а средний размер участка - 49 га. В Финляндии, сельское хозяйство представлено не крупными агропромышленными компаниями, а только семейными фермами. Их количество равно 60 тысяч, а средний размер земли - 38 га.

В вышеперечисленных странах ставка делается на малые семейные фермы или мелкие крестьянские хозяйства. Такая модель считается эффек-

тивной. Например, в России импортируются молочные продукты в количестве 27 700 тонн на 1 октября 2013 г. И больше всего - из Финляндии - 12,2 тысяч тонн. Где сельское хозяйство по большей мере представлено мелкими фермерами. На ферме в среднем 29 коров. Характерно, что один из Европейских лидеров по производству молочной продукции - финская компания «Valio», имеющая оборот более 2 млрд. евро, является кооперативным объединением, также как и голландский «Сamріna» с ежегодным оборотом 3,5 млрд. евро, и другие известные пищевые корпорации фактически являются кооперативными объединениями. Они созданы на основе семейных ферм и используют производимую ими продукцию. Семейная ферма там является социальной и государственной ценностью. Не случайно в польской Конституции статья 23 буквально звучит так: «Основу сельскохозяйственной системы государства является семейная ферма»[3], [4].

К сожалению, сегодня в России мелкие фермеры испытывают ряд проблем, среди которых:

- недостаток надежных и экономически эффективных ресурсов;
- проблемы с получением кредита;
- коррупция и бюрократия;
- преобладание крупных агропромышленных компаний;
- проблемы с реализацией продукции.

Однако сегодня есть решения этих проблем – контракт (contracting food).

Контракт в сельском хозяйстве – соглашение между фермерами и спонсорами по производству и поставке сельскохозяйственных продуктов по форвардным договорам, часто в заранее заданных ценах. Спонсоры – транснациональные корпорации, небольшие частные компании, полугосударственные компании, индивидуальные предприниматели и, в некоторых случаях фермерские кооперативы. Все они могут выступать в качестве спонсоров или так называемых финансовых инвесторов для контракта сельскохозяйственной деятельности.

Смысл контракта для сельского хозяйства в том, что мелкие крестьянские фермы работают по заказу, это практически сводит на нет риски переизводства. В контракте оговорено количество поставляемого сырья и его цена. Фермер уверен в том, что его продукция с большей вероятностью будет реализована по уже известной цене [5].

**Преимущества для фермеров, благодаря сельско - хозяйственным контрактам следующие.**

1. Предоставление материалов и производственных услуг;
2. Доступ к кредитам;
3. Внедрение новых технологий;
4. Улучшение навыков;
5. Гарантированные и фиксированные структуры ценообразования;
6. Доступ к надежным рынкам.

Контракты позволяют решить проблему реализации путем предоставления гарантий фермерам и обеспечения поставок покупателям.

В мире существует множество примеров успешности ведения такого вида контрактов в сельском хозяйстве.

Например, Hindustan Lever заключила контракты с 400 фермерами на севере Индии для выращивания отдельных сортов томатов для пасты. Исследование проекта подтвердило, что производство и урожайность увеличилась, как результат - использование гибридных семян и наличие гарантированного рынка сбыта. Анализ урожайности и доходности фермеров, которые выращивали томаты по контракту, по сравнению с фермерами, которые выращивали помидоры на открытом рынке показал, что урожайность фермеров по контракту на 64% выше [6].

Нами предлагается внедрить систему контрактов в Томской области в рамках молочного бизнеса. Государству необходима здоровая нация, а социуму необходим качественный и полезный продукт. Здесь уместно говорить о продуктовой безопасности региона. Отсюда и вытекает актуальность исследования.

В рамках национальной безопасности, устойчивые поставки молока, как внутри Томской области, так и страны в целом - это неотъемлемая составляющая успешности. Сегодня в Томской области конкретно в молочной промышленности отсутствует в полной мере система контрактов. Нами была сформирована модель создания и поставки молока, так называемая технологическая цепочка. Данная модель представлена ниже.

Продажа фермерского молока происходит на открытом рынке крупным компаниям в лице «Томского молока», «Деревенского молочка» и «Юни-милк». Сами фермеры не занимаются обработкой и переработкой молока по причине высоких издержек, связанных с приобретением оборудования.

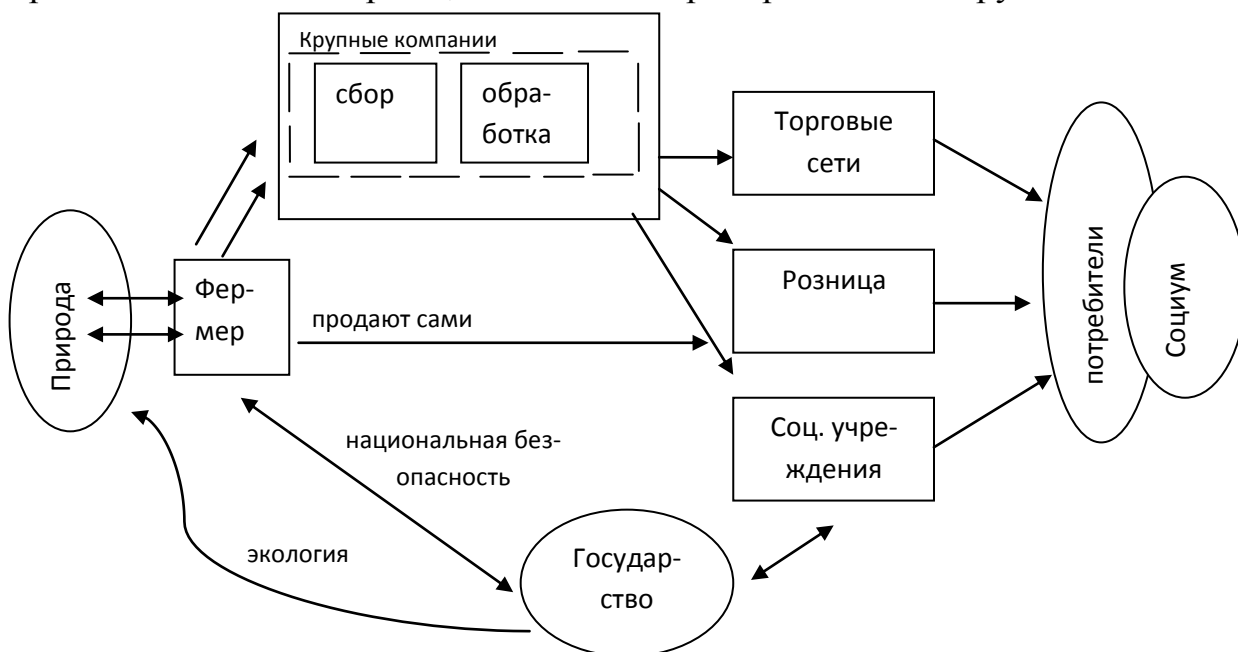


Рисунок 1. Технологическая цепь поставки молока

В Томской области преобладают средние крестьянские (фермерские) хозяйства. Количество сельскохозяйственных организаций, крестьянских (фермерских) хозяйств (КФХ), индивидуальных предпринимателей (ИП) в Томской области, занимающихся производством молока сегодня, равно 197 штук, а в 2011 году их количество насчитывалось 444 штук. Интересен тот факт, что производство молока за последние 14 лет снизилось практически в 1,5 раза. Данный факт можно наблюдать в таблице, представленной ниже. Однако наблюдается значительный рост производства молока крестьянско-фермерскими хозяйствами. Если в 2000 году на территории Томской области фермерскими хозяйствами было произведено 2,2 тыс. тонн молока, то в 2014 году уже 7 тыс. тонн

	2000	2005	2010	2011	2012	2013	2014
В хозяйствах всех категорий							
Молоко, тыс. т	206.2	166.3	177.1	179.8	165.2	144.3	138.8
В сельскохозяйственных организациях							
Молоко, тыс. т	99.4	87.1	96.7	98.0	87.8	72.7	68.3
В хозяйствах населения							
Молоко, тыс. т	104.6	76.9	73.8	73.4	70.3	65.5	63.5
В крестьянских (фермерских) хозяйствах							
Молоко, тыс. т	2.2	2.3	6.6	8.4	7.1	6.1	7.0

Рисунок 2. Таблица производства молока в Томской области [7].

Важно отметить роль государства. Именно оно является важным звеном в данной модели, оно представляет свои интересы в рамках продуктовой безопасности и экологии. Данную модель можно перенести на концепцию устойчивого развития.

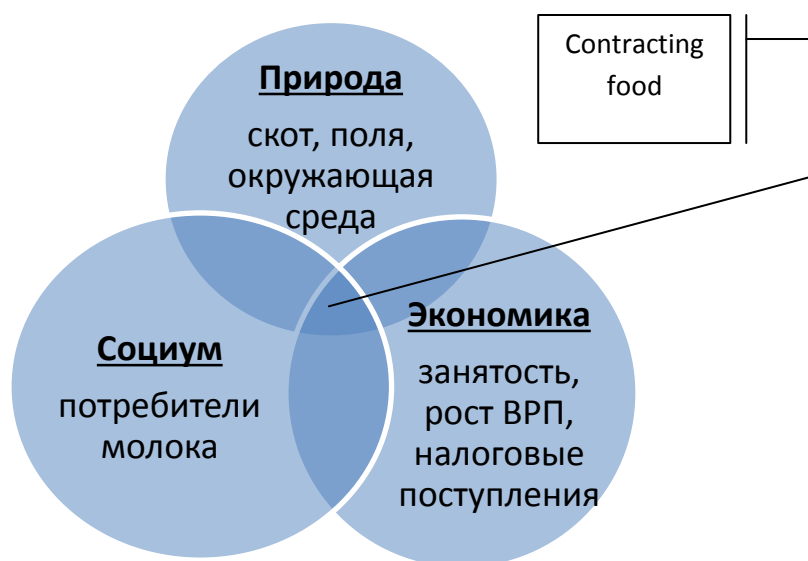


Рисунок 3. Модель устойчивого развития  
 Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф. Горбачева  
 19-22 апреля 2016 г., Россия, г. Кемерово

Устойчивое развитие в нашей отрасли - отрасли производства молока, по нашему мнению, сосредоточено в рамках контрактной системы. Именно она позволит сосредоточить интересы всех участвующих сторон. Контракты повысят надои, увеличат поставки молока крупным фирмам, государство будет получать дополнительные средства в бюджет, крупные фирмы будут предъявлять требования, как качеству, так и к условиям его производства, что повлечет создание благоприятных экологических условий для фермеров.

Зарубежный опыт уже показал успешность контрактной системы. Считаем необходимым применить данный опыт в Томской области. Для этого необходимо со стороны государственных органов разослать рекомендательные информационные письма о переходе на контрактную систему, провести собрание производителей и переработчиков молока и проинформировать их о положительных аспектах контрактной системы. Создать льготную систему налогообложения для фермерских и крестьянских объединений. Закупки молока для нужд социальных учреждений перевести на контрактную систему. Все это позволит снизить ценовую зависимость производителя молока - сырья от перерабатывающей индустрии.

#### Список литературы:

1. О текущей ситуации в экономике Российской Федерации в январе-декабре 2015 г. (в части внешнеэкономической деятельности) [электронный ресурс] / Официальный сайт Минэкономразвития России. URL: <http://kremlin.ru/events/president/news/17869> (дата обращения 20.03.2016)
2. Россия в 2015 году снизила экспорт сельхозпродукции до \$9,7 млрд. [электронный ресурс] /Интерфакс URL:<http://www.interfax.ru/business/491735> (дата обращения 20.03.2016)
3. Выступление на конференции [электронный ресурс] /Ассоциация крестьянских и (фермерских) хозяйств и сельскохозяйственных кооперативов России URL: <http://www.akkor.ru/statya/63-vystuplenie.html> (дата обращения 20.03.2016)
4. Valio собралось построить в Подмоскowie завод /Интерфакс URL: <http://www.interfax.ru/business/407654> (дата обращения 20.03.2016)
5. Новикова Элина Александровна. Особенности управления рисками в аграрной сфере для устойчивого развития сельского хозяйства // Вестник АГАУ . 2007. №8.
6. Eaton, C. A.W. Shepherd: Contract Farming – Partnerships for growth, FAO, Rome, 2001.
7. Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство: Томск-стат[электронный ресурс] / Федеральная служба государственной статистики URL:[http://tmsk.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_ts/tmsk/ru/statistics/enterprises/agriculture/](http://tmsk.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/tmsk/ru/statistics/enterprises/agriculture/) (дата обращения 20.03.2016)