

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВЗАИМОСВЯЗЕЙ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ И НАЦИОНАЛЬНЫХ КОМПАНИЙ В КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Ю.С. Якунина, к.э.н., доцент
Кузбасский государственный технический университет
имени Т.Ф. Горбачёва
650000, г. Кемерово, ул. Весенняя, 28
г. Кемерово

Сегодня в промышленных регионах России развиваются корпоративные структуры, способные расширить свою деятельность до транснациональных масштабов. Важным направлением развития взаимодействий субъектов транснационального и национального бизнеса выступают регионы. Одним из российских регионов, в котором промышленное производство постепенно выходит на международный уровень, является Кемеровская область. Высокая концентрация промышленного производства, огромные запасы сырья и наличие в регионе корпоративных структур – все это делает Кемеровскую область территорией развития транснациональных корпораций со значительным потенциалом.

Поэтому основные проблемы развития взаимосвязей транснациональных и национальных фирм в Кемеровской области, а также их отношений с государством заключаются в следующем.

1. В наличии значительных барьеров на пути прямых иностранных инвестиций в регион (неразвитая инвестиционная инфраструктура, администрирование государства, высокие технические риски).

2. В неинновационности «сырьевого вектора» инвестиционных и производственных интересов крупнейших российских и международных фирм в регионе.

3. В углубляющемся разрыве в уровне доходов между наемными работниками крупнейших промышленных предприятий и их собственниками.

4. В невнимании к современным техническим, экологическим и социальным стандартам деятельности со стороны действующих в регионе сторон промышленных компаний, выходящих на транснациональный уровень. А это существенно снижает конкурентоспособность производимой продукции на мировом рынке металлов, угля, химических продуктов.

5. В нескоординированности ценообразования, снабжения и сбыта производителей региональной промышленной продукции, РАО «Российские железные дороги», РАО «ЕЭС» (до 2008 г.), что значительно завышает издержки ее производства.

6. В критическом уровне износа средств производства, что усугубляется отсутствием налоговых стимулов для реальных инвестиций, финансовой поддержки государства.

Следовательно, назрела необходимость развития взаимодействий промышленных предприятий национального уровня и транснациональных корпоративных структур в Кемеровской области. Эти взаимосвязи должны включать привлечение прямых инвестиций транснациональных корпораций в региональную промышленность, становление стратегических альянсов транснациональных и национальных фирм, развитие международного лизинга и аутсорсинга с участием предприятий региона.

Мы выявили возможности транснациональных корпораций выступать фактором развития экономики Кузбасса, во многом за счет привлечения в нее прямых инвестиций, способствующих экономическому росту. Эти возможности включают в себя условия и формы развития прямых инвестиционных взаимосвязей транснациональных и региональных фирм национального уровня:

- относительно высокие темпы роста экономики региона, что позволит быстро «освоить» капитал транснациональных корпораций;

- необходимый уровень развития инвестиционной и промышленной инфраструктуры, квалификации местного персонала;

- характер потенциального интереса компаний международного уровня к экономике Кузбасса, обусловленный возможностью вывоза из страны угля, продукции металлургии. Поэтому предпочтительнее сегодня те прямые транснациональные инвестиции, которые будут направлены на развитие высокорентабельных обрабатывающих производств главных отраслей кузбасской экономики;

- наличие в регионе прикладной науки и достаточно высокий уровень ее развития (в Кузбассе есть ряд отраслевых НИИ, университетов, региональный технопарк).

Для того чтобы реализовать эти условия вовлечения экономики Кузбасса в систему прямых инвестиционных взаимосвязей национального и транснационального капитала, мы рекомендуем следующие формы ускорения этого процесса.

1. Создание в Кемеровской области наблюдательного агентства по работе с транснациональными корпорациями, в обязанности которого будет входить:

- максимально объективная оценка экономической ситуации в регионе для целей привлечения капитала транснациональных корпораций, зарегистрированных в России и за рубежом;

- анализ необходимости привлечения прямых инвестиций международных корпораций в региональную экономику по отраслям, регионам и видам инвестиций;

- оценка потенциального влияния деятельности различных транснациональных корпораций на определенную отрасль и выявление оптимальных компаний и форм взаимодействия с ними;

- совершенствование регионального законодательства по вопросам инвестиционного взаимодействия субъектов экономики региона и транснациональных корпораций;

- разработка инвестиционных проектов и программ взаимодействия кузбасских компаний при выходе на международный рынок, при развитии сотрудничества с транснациональными корпорациями;

- разработка средств и направлений научно-технического и инновационного взаимодействия кузбасских фирм и международных корпораций.

2. Развитие стратегических альянсов между кузбасскими угольными, металлургическими, химическими компаниями и зарубежными транснациональными корпорациями. Эти альянсы позволяют получить доступ к инновациям партнера по альянсу, объединить научный и технологический потенциал, ускорить процесс внедрения в производство результатов НИОКР, снизить издержки и разделить риски освоения производства и сбыта новых сложных наукоемких изделий. Для транснациональных корпораций заключение альянсов представляет собой один из наиболее быстрых и дешевых путей повышения конкурентоспособности на местных рынках и реализации глобальных конкурентных стратегий [1]. Для региональных компаний международные стратегические альянсы дают возможность быстро реагировать на потребности рынка, ускорить коммерциализацию технологий, внедрять передовые системы менеджмента. Крупные транснациональные корпорации все чаще образуют стратегические альянсы для получения глобальных инновационных конкурентных преимуществ.

В Кузбассе, с его высокой концентрацией сырьевых, машиностроительных, химических производств, создание международных альянсов возможно в рамках инновационного, научно-образовательного, а также рыночно-сбытового сотрудничества между отраслевыми компаниями региона и стран СНГ, а также дальнего зарубежья. Примерные направления создания таких альянсов мы представили в следующем виде:

- в угольной отрасли – между угольными компаниями Кузбасса, Казахстана, Украины по совместному продвижению продукции на рынке СНГ, Европы и Юго-Восточной Азии. Создание таких стратегических альянсов позволит «подтянуть» планку качества, ценообразования, условий поставок угольной продукции до самых высоких мировых стандартов;

- в металлургической отрасли – между производителями металлопроката, труб из Кузбасса, стран СНГ для расширения доли готового продукта на рынке ближнего зарубежья, Восточной Европы;

- в сфере НИОКР и образовании – между кузбасскими и крупнейшими вузами мира по запуску программ подготовки высококлассных отраслевых руководителей, финансовых менеджеров.

3. Развитие международного лизинга в промышленности Кузбасса. Лизинг является наиболее динамичной формой развития экономического сотрудничества корпораций международного уровня. А в условиях недостатка инвестиционных ресурсов лизинг рассматривается как одна из форм повышения инвестиционной активности, способствующая обновлению основных фондов и модернизации производства на основе новейших технологий, притоку продукции региональных производителей на внутренний рынок; развитию интеграционных связей, ликвидации взаимных неплатежей, вызванных спадом промышленной активности [2].

Кроме того, лизинг существенно снижает риски, присущие традиционным прямым иностранным инвестициям в развитие глубокой переработки угля, в машиностроение, так как основными проблемами для инвесторов в промышленность Кузбасса остаются:

- нецелевое использование инвестиционных средств;
- высокие риски, вызванные высокой аварийностью угольного, металлургического, химического производства;
- отсутствие действенных гарантий возврата инвестиций со стороны региональных властей.

Принимая во внимание вышеизложенное, нами был сделан вывод о том, что международный лизинг сегодня формируется как система привлечения прямых инвестиций транснациональных компаний, которые по ряду причин остерегаются осуществлять напрямую инвестиции в регионе. Дело в том, что в финансовом лизинге задействованы рыночные арендные отношения, элементы кредитного финансирования, расчеты по долговым обязательствам и прочие финансово-инвестиционные механизмы.

В Кемеровской области для развития международного лизинга надо создать региональное Агентство международных капиталовложений, которое должно аккумулировать информацию о потребности крупнейших региональных компаний в инвестициях, о предложениях международных лизинговых компаний, о программах банковского финансирования лизинговых контрактов. В ходе анализа этой информации возможно сформировать наиболее привлекательные для всех заинтересованных сторон инвестиционные программы привлечения лизинговых инвестиций международных компаний в Кузбасс.

4. Развитие аутсорсинга транснациональных корпораций с участием кузбасских машиностроительных, химических предприятий.

Заметной тенденцией последнего времени стало широкое применение крупнейшими транснациональными корпорациями аутсорсинга, представляющего собой передачу сторонней фирме любой бизнес-функции, которая ранее осуществлялась в рамках данной корпорации. В условиях глобализации аутсорсинг оказывает большое влияние на рост конкурентоспособности международных компаний за счет сокращения издержек, концентрации усилий на ключевых компетенциях и перспективных направлениях бизнеса, передачи непрофильных функций и бизнес-процессов внешним специализированным фирмам, ускорения корпоративных функций и операций. Также аутсорсинг

дает транснациональным корпорациям техническую и технологическую гибкость и мобильность материальных ресурсов, преимущества от использования высококвалифицированной рабочей силы, НИОКР и технологий местных компаний-аутсорсеров.

Для повышения конкурентоспособности транснациональных корпораций широко применяют разные виды аутсорсинга:

- производственный аутсорсинг (или контрактное производство) – передача по соглашению в производство сторонним фирмам определенных комплектующих;

- аутсорсинг бизнес-процессов – заключение контрактов на ведение бухгалтерского учета, управления персоналом, контроля качества, обеспечения безопасности, правового сопровождения и пр.;

- аутсорсинг информационных технологий, инноваций и НИОКР;

- оффшорный аутсорсинг, под которым понимают такой вид аутсорсинга, когда услуги предоставляются фирмами, расположенными в странах – «налоговых гаванях» или оффшорных зонах.

Для кузбасских компаний международного уровня перспективными направлениями участия в международном аутсорсинге служат следующие.

Во-первых, производство отдельных видов химической, машиностроительной продукции для международных химических концернов, производителей промышленного оборудования, строительных материалов.

Во-вторых, выпуск полимерной продукции, продуктов углехимии для ведущих производителей потребительских товаров, машин и оборудования.

В-третьих, проведение научных изысканий для производителей угля, металлургической, химической промышленности из стран СНГ.

Таким образом, в экономике Кемеровской области связи субъектов транснационального и национального капитала развиты достаточно слабо. Тем не менее, в регионе действует ряд корпораций международного уровня, главным образом, в угольной, металлургической промышленности. Но само их наличие не помогает привлечь в регион крупные прямые инвестиции, новые технологии переработки сырья, производство машиностроительной продукции. Для активизации связей предприятий региона национального уровня и транснациональных фирм необходимо формирование агентства по международным инвестициям, становление стратегических альянсов субъектов национального и международного бизнеса, развитие международного лизинга и аутсорсинга.

Список литературы:

1. Доминин, А. А. Теория и практика заключений международных альянсов. – М. : Дело М, 2002. – С. 55–56.
2. Канакина, М. М. Лизинг как форма инвестиционной деятельности : автореферат дис. ... канд. экон. наук. – СПб., 2000.