

УДК 338.26

СОВРЕМЕННОЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЕ ОБ АЗИАТСКОМ СПОСОБЕ ПРОИЗВОДСТВА

Быкова О.А, студентка гр. БЭс-154, 2 курс

Научный руководитель: И.А.Левицкая, к.п.н.,
зав. кафедрой экономики и управления

Кузбасский государственный технический университет имени
Т.Ф.Горбачева, филиал в г. Междуреченске
г. Междуреченск

Концепция азиатского способа производства, несмотря на ее дискуссионность, выявляет особый тип экономических отношений, определяющийся господством государственной земельной собственности, отсутствием крупных хозяйств, особой ролью государства в экономике. Специфические особенности более общего характера свойственны большим ареалам, включавшим в свою орбиту много разных стран. Один из таких ареалов охватывал большинство стран Северной Африки, Ближнего Востока, Центральной Азии, Юго-Восточной Азии и отдельные страны других районов мира, например, Юго-Восточной Европы [3].

Проблема научного объяснения социально-экономических изменений является следствием осознания радикальных социальных последствий индустриализации для европейских обществ и понимания существования фундаментального разрыва между современными обществами Востока и Запада.

В современной отечественной социологии все более утверждается точка зрения, согласно которой исторический процесс в целом и переход общества из одного состояния в другое в частности всегда предполагает многовариантность, альтернативность общественного развития [2].

Сложившаяся в странах Азии особая социально-экономическая формация, отличная от феодальной и капиталистической, характеризуется конкретной спецификой географических, этнических, исторических, социально-политических условий, менявшихся от страны к стране во времени и в пространстве.

После начала экономических реформ Египет достиг заметных положительных моментов в своем экономико-социальном развитии. В связи с заметным изменением структуры экспорта торговый баланс страны формируется с большим дефицитом. С 1994 по 2014 годы экспорт, исключая нефть и нефтепродукты, вырос на 20%. В 2003 экспортные поступления составили 3 миллиарда долларов, а на импорт было потрачено 16 миллиардов. Основные статьи экспорта – и нефтепродукты, хлопок и различные сельскохозяйственные (рис, картофель, и овощи). Главные статьи импорта – продовольственные (30% общей машины и оборудование, а также широкий набор промышленных товаров – от товаров широкого потребления до автомобилей. На закупку за рубежом тратятся все поступления от продажи.

Был сокращен бюджетный резервы иностранной в 2003 году 17 миллиардов долларов темпы инфляции до 7%. Были заключены договоры об инвестициях в египетскую экономику на сумму около 10 миллиардов США. В 2015 году валовой внутренний (ВВП) в пересчете на душу населения вырос на 27 долларов США, что дает возможность Всемирному банку включить Египет в категорию стран со средним доходом [1].

В 1950–1960-е более 90% всех активов принадлежало государственным банкам. Все они аккумулированы Центральным банком, который осуществлял эмиссию денежной единицы – египетского фунта. В годы четыре банка создали банки, в которых доля акций зарубежных компаний не превышала 49%. При этом банки получили возможность осуществлять финансовые операции в иностранной валюте.

Благодаря усилиям по стабилизации экономики, предпринятым в начале 2000-х годов, темпы роста в 2003 году составили 3,7%, в 2014 году – 5,8%. Программа экономики была расширена и на банковский сектор. В это время в Египте деятельность банков со иностранным капиталом составила 24%. Дефицит покрывался за счет внутренних и внешних поступлений. Около 60% поступлений в бюджет формировались за счет налогов, в очередь на прибыль канала и нефтеперерабатывающих предприятий. В середине 1990-х бюджетный дефицит составлял не менее 4,5%. В настоящее время эта одна из самых серьезных проблем остается. В 1991 году был создан Социальный фонд развития (СФР), призванный негативные последствия экономических реформ.

Таким образом, результаты экономических реформ в Египте нельзя оценивать однозначно. Тем не менее, в частном секторе экономики государства увеличилось число мелких и средних предприятий, продолжается рост иностранных инвестиций и экспорта.

Несмотря на богатое и историческое наследие, положение Греции в европейской политике и экономике с каждым днем становится все более шатким. В республике наблюдается аграрная и индустриальная стагнация. Немалую часть в государстве занимает и преобладание государства в зарегулированности рынка [3].

По сравнению с другими странами ЕС экономика отличается централизацией управления и главенством над рынком труда, сферой занятости, ценообразованием и т.д. Даже вступив в ЕС, Греция отказывалась от проведения соответствующих ее социально-экономическому состоянию реформ, основанных по сути дела не на идеологии свободного рынка. Но и сейчас государство является обладателем огромных ресурсов (85% ВВП) оценочной стоимостью около 250 млрд евро. Запутанная и налоговая система, меняющая свои нормативы ежегодно, затрудняет планирование работы. Коррупция и взятки властям считаются вполне обыденным явлением. Таким образом, на сегодняшний день Греция представляет собой самое слабое государство Европейского союза. Исторические предпосылки такого состояния - османское иго, оккупация в годы мировой войны, экономическая зависимость от иностранных держав, скудность природных ископаемых. Эти и другие причины

привели к тому, что современная Греция отстает от развитых в экономическом отношении государств во много раз.

Доля сельского хозяйства в ВВП Греции составляет 7 % (16 долл.) от ВВП. В данной отрасли занято большое число иммигрантов, в основном македонцев и албанцев. Сельскохозяйственная отрасль страны в значительной мере финансируется Европейским Сообществом.

В Греции в основном производятся фрукты, овощная продукция и продукция животноводства; лесное хозяйство занимает второстепенное место. Ежегодно в Грецию приезжает 19 млн. туристов, что составляет 15% ВВП страны. Иностранцев привлекает и богатая история, и благоприятные климатические условия. ВВП Греции по годам представить как крайне и уязвимый экономический показатель. По состоянию на 2014 г. ВВП – чуть более 238 долларов на душу населения [4].

Современная Индия – динамично развивающаяся страна, имеющая мощную ресурсную базу и развитое хозяйство. Значительные ресурсы и разнообразную базу составляют растущий потенциал и быстро развивающийся сектор услуг, информационные технологии, финансово-банковское дело, строительство, аутсорсинг. В прошлом Индия имела опыт колониальной специфики, что во многом предопределило ее современную роль и место в мировой экономической системе [3].

Сельское хозяйство остается основной отраслью национальной экономики, в которой занято около 60% трудоспособного населения страны. Доля товарной продукции сельского хозяйства составляет 9% экспорта страны. Кроме того, страна является крупнейшим мировым производителем (около 1/3 мирового производства и экспортером чая (1/6 мирового экспорта), доля кофе в мировом производстве составляет 4,5%.

Структура экономики Индии по данным на 2010 г. может быть представлена следующим образом: сельское хозяйство - 14,2% ВВП, промышленность - 28% ВВП, сфера услуг (транспорт, связь, торговля, социальные услуги) 57,8% ВВП.

С началом системного реформирования национальной экономики Индии произошли значительные структурные изменения, была проведена модернизация и внедрены новые технологические решения. Это обеспечило значительное увеличение объемов выпуска продукции, предназначенной как для внешнего рынка, так и для внутреннего потребления. С начала 90-х годов в промышленном секторе экономики Индии произошло увеличение удельного веса отраслей: текстильная промышленность - 17%; нефтегазовая и угольная промышленность - 18%; черная и цветная металлургия - 12%; машиностроение - 15%; пищевая промышленность - 10%; целлюлозно-бумажная промышленность - 5%, электротехническая промышленность - 5% [1].

Однако доля Индии в мировом промышленном производстве невелика. Тем не менее, промышленная политика ориентирована на импортозамещение. В результате экономических реформ положение страны в мировых хозяйственных связях изменилось за счет того, что структура национального

хозяйства Индии диверсифицирована как многоотраслевая. Индия из поставщика традиционных «колониальных» товаров переориентировалась на внешний рынок, экспортные доходы которой зависят, главным образом, от нескольких товарных групп сырья и продовольствия. Так, около 70% вывоза страны приходится на готовые промышленные товары, в числе которых машины и оборудование занимают 21%. [3]

Таким образом, в экономике азиатских государств роль и функции государственного регулирования активно менялись. Произошедшие изменения в 70-е XX в. разделили послевоенную Азию на два этапа. В начале государство приобретало не только регулирующие функции, но и отличалось весьма развитым государственным сектором экономики. На втором этапе четко оформились направления экономического развития азиатских стран, как создание совместных технопарков и лабораторий по разработке инновационных продуктов, торгово-промышленных корпораций, расширение рынков и возможностей для деловой активности бизнеса, а также создание объединенного экономического пространства в рамках АТР.

Первоначально экономика в странах Азии отражала дееспособность национальных товаров и услуг, а успешное решение первоначальных задач было связано с проведением индустриализации. Это означало не отказ государства от регулирования экономики, а концентрацию его усилий на задачах планирования и отказ от административных методов осуществления хозяйственных функций. В большинстве стран Азии либерализация носит дозированный характер. В то же время доля государственных предприятий в ВВП в развивающихся государствах в целом выросла с 17% в 1995 г. до 22% в 2010 г. [1]

Государство в странах АТР сохраняет роль арбитра социально-экономического развития, внутреннего рынка, строителя инфраструктуры, отношений между и зарубежным капиталом. В последние годы инициированы крупные программы смягчения диспропорций в экономическом развитии отраслей производства, сокращение госсектора.

Усиление государственного влияния становится в Азии фактором ускорения роста. В начале 2000 гг. доли государственных и расходов в ВВП был характерен для стран с самой высокой динамикой: КНР, Индии, Вьетнама, Таиланда. Напротив, в странах с низкими темпами ВВП (Тайвань, Сингапур) наблюдалось уменьшение веса бюджетных и расходов.

В настоящее время большинство азиатских стран добились ценовой стабилизации нередко при сохранении дефицита бюджета. Произошла стабилизация социально-экономического развития ведущих национальных государств Азии. Это свидетельствует о возросшем качестве управления и благотворно сказывается на конкурентоспособности стран, внутренних инвестиций.

Экономики Египта и Индии характеризуются увеличением доли во внешней торговле и иностранных инвестициях, что правомерно как сочетание селективного национальной экономики с государственным контролем и

мерами. Переход к либеральной внешнеэкономической политике занял, таким достаточно, длительный период времени.

Таким образом, в странах Востока, так же как и в странах Запада, происходила последовательная смена способов производства и поступательное движение общества вперед. При этом так называемый «азиатский способ производства» надо понимать лишь как выражение местных особенностей в формах собственности и производственных отношений, сказавшихся в ходе развития в странах Азии двух социально-экономических формаций (рабовладельческой и феодальной) в новых социально-экономических и политических условиях.

Список литературы:

1. Курбанов С.А. Место и роль БРИКС в мировой экономике. // Горный информационно-аналитический бюллетень, 2012, № 4.
2. Левицкая И.А. Трансформация общества как системное явление: социокультурный анализ/ Социальные изменения в современном обществе. Коллективная монография. Ульяновск, 2016.
3. Поляков Г.Б. История мировой экономики. – М.: АСТ-пресс, 1998.
4. Современная Греция в мировой экономике и политике / Отв. ред. – Ю.Д. Квашнин. – М.: ИМЭМО РАН, 2013.