

УДК 69.0036: 658.152

ОЦЕНКА ВОЗМОЖНОСТЕЙ РОСТА ПРИБЫЛИ В АО «КЕМЕРОВОСПЕЦСТРОЙ».

Маскаева А.В., студентка гр. Эсб-131, IV курс
Научный руководитель: Свистунова Т.Н., к.э.н., доцент
Кузбасский государственный технический университет
Имени Т.Ф.Горбачева
г. Кемерово

АО «Кемеровоспецстрой» более сорока пяти лет известен как крупнейший участник строительного рынка Кузбасса.

АО «Кемеровоспецстрой» является членом Саморегулируемой организации «Некоммерческое партнерство строительных организаций Кемеровской области «ГЛАВКУЗБАССТРОЙ» и имеет допуск к различным видам строительных работ, таких как:

- геодезические работы, выполняемые на строительных площадках,
- земляные работы,
- свайные работы,
- устройство бетонных и железобетонных монолитных конструкций,
- монтажные работы,
- устройство различных сетей,
- устройство автомобильных дорог, железнодорожных и трамвайных путей,
- устройство мостов, эстакад и путепроводов.

В системе АО «Кемеровоспецстрой» работают предприятия, выпускающие промышленную продукцию, в том числе асфальтобетонные смеси различных марок, мелкоразмерные прессованные бетонные изделия (тротуарная плитка, бортовые камни, стеновые блоки и др.), а также полистеролбетон и изделия из него (стеновые блоки).

Актуальность анализа прибыли связана с тем, что она занимает одно из центральных мест в общей системе стоимостных инструментов и рычагов рыночной экономики, поскольку кредит, себестоимость, цены, финансы и другие экономические рычаги прямо или косвенно связаны с прибылью. Именно от прибыли зависит финансовое положение предприятия, уровень удовлетворения личных и общественных потребностей работников.

Прибыль выступает важнейшим фактором стимулирования предпринимательской и производственной деятельности, финансовой основой ее расширения.

В табл.1 показан порядок формирования прибыли до налогообложения.

Таблица 1

Исходные данные для формирования прибыли до налогообложения

Показатели	Шифр строки	Значения		2015г. к 2014г., %
		2014 год	2015 год	
1	2	3	4	5
Выручка от продаж СМР	2110	887707	1464134	165
Себестоимость проданных работ	2120	(615349)	(1082098)	176
Коммерческие расходы	2210	—	—	—
Управленческие расходы	2220	(157004)	(187155)	119
Результат от продаж	2200	115354	194881	169
Проценты к получению	2320	5316	25731	484
Проценты к уплате	2330	(207)	0	0
Доходы от участия в других организациях	2310	—	—	—
Прочие доходы	2340	126273	237879	188
Прочие расходы	2350	(127420)	(241600)	189
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	119316	216891	182
Налог на прибыль	2410-2460	(5228)	(29086)	556
Чистая прибыль	2400	65518	164206	251

На основании данной информации, в табл. 2 формируется представление о структуре прибыли до налогообложения.

Таблица 2

Структура прибыли до налогообложения (%)

Показатели	Значения				2015г. к 2014г. ±,%
	2014 год		2015 год		
	тыс.р	%	тыс.р	%	
Прибыль до налого- обложения	119316	100	216891	100	±0
В том числе:					
- прибыль от продаж	115354	96,7	194881	89,9	-6,8
- %% к получению	5316	4,5	25731	11,9	7,4
- %% к уплате	(207)	-0,2	0	0	0
- доходы от участия в других организациях	—	—	—	—	—
- прочие доходы	126273	105,8	237879	109,7	3,9
- прочие расходы	(127420)	-106,8	(241600)	-111,4	-4,6
- «чистая» прибыль	65518	54,9	164206	75,7	20,8

Из табл. 2 следует, что прочие доходы и расходы в совокупности сводятся к нулю, а основной фактор формирования прибыли до налогообложения – это прибыль от продаж.

Прочие доходы АО «Кемеровоспецстрой» получены в результате поступления от продажи прочего имущества, а прочие расходы связаны с продажей прочего имущества.

Основные причины изменения размера прибыли до налогообложения показаны в табл. 3.

Таблица 3

Основные причины изменения размера прибыли до налогообложения

Показатели	Значения причин	
	тыс. р.	%
Изменение размера прибыли до налогообложения	97575	100
В том числе за счет:		
- роста прибыли от продаж	79527	81,5
- роста %%% к получению	20415	20,9
- снижения %%% к уплате	207	0,2
- роста прочих доходов	111606	114,4
-роста прочих расходов	-114180	-117

Модель зависимости прибыли от продаж СМР от определяющих её факторов имеет следующий вид:

$$П = T \cdot \frac{N}{T} \cdot \frac{A}{N} \cdot \frac{F}{A} \cdot \frac{Fa}{F} \cdot \frac{Fa}{Fa} \cdot \frac{P}{Fa} \cdot \frac{P}{P} = T \cdot D \cdot a \cdot f \cdot d_a \cdot h \cdot q \cdot n.$$

Где:

T – среднесписочная численность работников;

D – доля рабочих в общей численности работников;

a – отработано одним рабочими человеко – часов;

f – среднечасовая фондовооруженность труда рабочего;

d_a – доля активной части основных фондов;

h – коэффициент годности активных основных фондов;

q – фондоотдача активных основных фондов;

n – прибыль от продаж на 1 рубль стоимости работ.

В табл. 4 приведены количественные оценки факторов, объясняющих изменение суммы прибыли от продаж ΔП.

$$\Delta П = 194881 - 115354 = 79527 \text{ тыс. р.}$$

Таблица 4

Прием «матриц» в анализе динамики прибыли от продаж СМР

Годы, факторы	Индекс значения фактора	Прибыль от реализации СМР, тыс. р.		Ранг фактора
		уровень показателя	степень влияния	
2014 год		115354		
<i>T</i>	928	137594	22240	
<i>D</i>	0,966	132947	-4647	-3
<i>a</i>	0,9223	122621	-10326	-2
<i>f</i>	0,9641	118219	-4402	-4
<i>d_a</i>	1,0542	124625	6406	
<i>h</i>	1,6266	202712	78087	
<i>q</i>	0,9088	184216	-18496	-1
<i>n</i>	1,031	194881	10665	
2015 год		194881		

Наибольшие потери прибыли от продаж отмечены за счет снижения фондоотдачи активных основных фондов.

Распределение прибыли до налогообложения видно из табл. 5.

Таблица 5

Распределение прибыли до налогообложения

Показатели	2014 год		2015 год		2015 к 2014	
	тыс.р.	%	тыс.р.	%	± тыс. р.	± %
Прибыль до налогообложения, всего	119316	100	216891	100	97575	±0
Из неё:						
- платежи в бюджет	53798	45	52685	24	-1113	-21
- чистая прибыль	65518	55	164206	76	98688	21

Чистая прибыль выросла как по абсолютной величине, так и по удельному весу в прибыли до налогообложения, что оценивается положительно.

Как известно, фондоотдача активных основных фондов может быть увеличена двумя путями: во – первых, за счет увеличения времени работы машин (рост коэффициента сменности, минимизация целосменных и внутрисменных потерь рабочего времени, сокращение времени пребывания в ТО, ремонтах, перебазировках), во – вторых, за счет увеличения интенсивности использования машин (внедрение передовых методов организации и технологии строительства, повышение квалификации машинистов)

Список литературы:

1. Нечитайло А. И., Нечитайло И. А. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности. – М.: Изд. – «Феникс», 2014. – 368 с.
2. Нечитайло А. И., Нечитайло И. А. Экономика предприятий (организаций). – М.: Изд. – «Проспект», 2014. – 304с.