

УДК 69.0036: 658.152

ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ В ООО «КУЗБАССТРОЙ СДЭ»

Ларькина Д.О., студентка гр. ЭСб-131, IV курс
Научный руководитель: Свистунова Т.Н., к.э.н., доцент
Кузбасский государственный технический университет
Имени Т. Ф. Горбачева
г. Кемерово

Строительная организация ООО «Кузбасстрой СДЭ» была образована в 2004 году.

Направление деятельности – общегражданское и промышленное строительство, ремонт зданий и сооружений. Применение новейших технологий строительства и использование современных строительных материалов позволяют выполнить все работы качественно и точно в установленные сроки.

Основные направления деятельности, виды выполняемых работ:

Общестроительные работы:

- геодезические работы, выполняемые на строительных площадках;
- подготовительные работы;
- земляные работы;
- каменные работы;
- устройство бетонных и железобетонных конструкций;
- монтаж бетонных и железобетонных конструкций;
- монтаж деревянных конструкций;
- монтаж легких ограждающих конструкций;
- изоляционные работы;
- кровельные работы;
- осуществление функций генерального подряда;

Отделочные работы:

- отделочные работы;
- устройство полов;

Санитарно – технические работы:

– работы по устройству внутренних инженерных систем и оборудования;

Специальные работы:

- монтаж стальных конструкций;
- работы по устройству наружных сетей и коммуникаций.

Также ООО «Кузбасстрой СДЭ» занимается производством деревянных строительных конструкций и столярных изделий, кирпича, черепицы и прочих строительных изделий из обожженной глины; производством изделий из бетона для использования в строительстве; резкой, обработкой и отделкой

камня; производством строительных металлических конструкций, строительных металлических изделий; изготовлением офисной мебели, мебели для дома и оборудования для предприятий торговли.

Актуальность данной темы заключается в том, что оборотные активы обслуживают текущую деятельность организации, от их состояния и оборачиваемости зависит непрерывность производственного цикла.

Таким образом, от наличия оборотных активов и его эффективного использования зависит не только финансовое состояние организации, но и оборотными активами интересуются внешние пользователи, в первую очередь, инвесторы, более того от степени оборачиваемости оборотного капитала зависит деловая репутация организации.

Оборотные активы расположены во втором разделе бухгалтерского баланса, в них включаются:

- запасы;
- налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям;
- дебиторская задолженность;
- финансовые вложения;
- денежные средства и денежные эквиваленты;
- прочие оборотные активы;

В таблице №1 приведена исходная информация для оценки оборотных активов организации (тыс. р.).

Таблица 1

Исходные данные для оценки оборотных активов организации

Виды оборотных активов	Значение	
	2014 год	2015 год
Средняя величина оборотных активов	66840,5	72575
В том числе – Запасы с НДС	10648	8519
Дебиторская задолженность	56090	64055
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	—	—
Денежные средства и денежные эквиваленты	102,5	1
Прочие оборотные активы	—	—
Выручка от продаж	73402	75343

За анализируемый период в ООО «Кузбасстрой СДЭ» произошли следующие изменения:

- увеличилась средняя величина оборотных активов на 8,58%;
- значительно сократились запасы с (НДС) на 18,3%;
- увеличилась дебиторская задолженность на 14,2%;
- снизились денежные средства и денежные эквиваленты на 99%;

– увеличилась выручка от продаж на 2,64%;

Основные факторы роста оборотных активов – рост нераспределенной прибыли и кредиторской задолженности, а факторы снижения оборотных активов – рост основных средств и снижение краткосрочных заемных средств.

В анализе оборотных активов особое внимание уделяется их оборачиваемости.

Оборачиваемость оборотных активов характеризуют:

- коэффициент оборачиваемости (К),
- длительность одного оборота, в днях (Д).

$$K = \frac{\text{Выручка от продаж}}{\text{Средний размер оборотных активов}} = \frac{0}{\text{ОА}}$$

$$D = \frac{360}{K};$$

В таблице № 2 приведен расчет показателей оборачиваемости оборотных активов организации.

Таблица 2

Расчет показателей оборачиваемости оборотных активов организации

Виды оборотных активов	Коэффициент оборачиваемости		Длительность 1 оборота, дней		К.5 к К.4, +-, дней
	2014	2015	2014	2015	
1	2	3	4	5	6
Оборотные активы - всего	1,098	1,038	327,82	346,77	18,95
В том числе – Запасы с НДС	6,893	8,844	55,22	40,71	-14,51
Дебиторская задолженность	1,309	1,176	275,09	306,06	30,97
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	—	—	—	—	—
Денежные средства и денежные эквиваленты	716,117	75343	0,50	0,05	-0,45
Прочие оборотные активы	—	—	—	—	—

Оборачиваемость выросла по запасам (с НДС). Оборачиваемость снизилась по оборотным активам в целом и дебиторской задолженности.

Ускорение оборачиваемости оборотных активов равноценно снижению потребности в них и наоборот.

Определим размер увеличения потребности в оборотных активах при снижении оборачиваемости их.

2014 год – К=1,098

2015 год – К=1,038

Размер оборотных активов при выручке от продаж 2015 года и коэффициенте оборачиваемости 2014 года составляет:

$$\frac{75343}{1,098}=68616 \text{ тыс. р.}$$

Фактический размер оборотных активов в 2015 году равен 72575 тыс. р, то есть $\Delta OA=72575-68618=3957$ тыс. р.

Показатели использования оборотных активов связаны между собой следующим образом:

$$D = \frac{360}{K} = \frac{360}{A/OA} = \frac{360 \cdot OA}{A}$$

Следовательно, длительность 1 оборота прямо пропорциональна размеру оборотных активов и обратно пропорциональна выручке от продаж.

Зная эту зависимость, объясним:

$$\Delta D = 346,77 - 327,82 = 18,95 \text{ дней.}$$

Определим D при выручке от продаж 2014 года и размере оборотных активов 2015 года:

$$D = \frac{360 \cdot 72575}{73402} = 355,94 \text{ дней.}$$

То есть рост размера оборотных активов увеличил D на $\Delta D = 355,94 - 327,82 = 28,12$ дней.

Рост выручки от продаж снизил D на $18,95 - 28,12 = -9,17$ дней.

Проблемой для организации является дебиторская задолженность. Для ускорения оборачиваемости необходимо ею управлять:

– перед заключением договоров с заказчиками проверять его платежеспособность, ежедневно отслеживать факт оплаты, при необходимости напоминать о времени очередной оплаты, начислять штрафы за просрочку платежей;

– в учетной политике предусмотреть инвентаризацию дебиторской задолженности не один раз в конце года, а ежеквартально;

– материально поощрять работников, которым удалось взыскать дебиторскую задолженность;

Список литературы:

- 1.Абрамова А.А. Оборотные активы предприятия. М.: Лаборатория книги, 2010. – 150 с.
- 2.Селезнева Н.Н., Ионова А.Ф. Анализ финансовой отчетности организации: учебное пособие. М.: Юнити-Дана, 2015.– 583 с.
- 3.Попков Д. Состояние активов и особенности управления ими. М.: Лаборатория книги, 2010. – 103 с.