

УДК 330

## **ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РЕГИОНА: СУЩНОСТЬ И ПОНЯТИЕ**

Селютина Д.Ю., студент гр. ЭУб-141, II курс  
Научный руководитель: Левина Е.И., доцент  
Кузбасский государственный технический университет  
имени Т.Ф. Горбачева  
г. Кемерово

Для выяснения сущности инвестиционного потенциала, в первую очередь выясним содержание таких понятий как потенциал и инвестиции.

Экономический энциклопедический словарь под редакцией С. В. Василевского термин «потенциал» определяет как имеющиеся у экономического субъекта ресурсы, их оптимальную структуру и умение рационально использовать их для достижения поставленной цели.

Инвестиции же рассматриваются как «долгосрочные вложения капитала в различные сферы и отрасли хозяйства внутри страны и за её пределами с целью присвоения прибыли».

Таким образом, категория «инвестиционный потенциал» отражает степень возможности вложения средств в активы длительного пользования, включая вложения в ценные бумаги с целью получения прибыли или других народнохозяйственных результатов.

При этом следует отметить, что некоторые экономисты под «Инвестиционным потенциалом» понимают определённым образом упорядоченную совокупность инвестиционных ресурсов, позволяющих добиться эффекта синергизма при их использовании.

Ф. С. Тумусов рассматривает «инвестиционный потенциал» как совокупность инвестиционных ресурсов, составляющих ту часть накопленного капитала, которая представлена на инвестиционном рынке в форме потенциального инвестиционного спроса, способного превратиться в реальный инвестиционный спрос, обеспечивающий удовлетворения материальных, финансовых и интеллектуальных потребностей воспроизводства капитала.

М. А. Шеметкина под инвестиционным потенциалом региона понимает совокупность имеющихся в регионе факторов производства и сфер приложения капитала, то есть – это количественная характеристика, учитывающая основные макроэкономические характеристики, насыщенность территории факторами производства (природными ресурсами, рабочей силой, основными фондами, инфраструктурой), потребительский спрос населения и другие показатели. С их точки зрения, региональный инвестиционный потенциал представляет собой не простую, а некоторым образом упорядоченную совокупность инвестиционных ресурсов, расположенных на определенной террито-

рии, которая позволяет добиться ожидаемого эффекта от их использовании.

С другой стороны, было бы ошибкой отождествлять региональный инвестиционный потенциал с понятием «основные средства производства», имеющиеся на данной территории. Поэтому, термин «инвестиционный потенциал» применяется для характеристики возможных в перспективе вложений, которые, в определенной степени могут косвенно зависеть от размера ранее накопленных основных средств (в частности, эта зависимость может сказываться при анализе возможностей перенасыщения капиталом, «гиперинвестирования» в какую либо конкретную отрасль), но эта зависимость не определяется прямолинейно [1].

В современной экономической литературе отсутствует однозначное определение понятия «инвестиционный потенциал». Анализ экономических аспектов понятия «потенциал» оказывает широкий спектр подходов к его изучению.

Существует несколько вариантов трактовки понятия «инвестиционный потенциал»:

- 1) определённым образом упорядоченная совокупность инвестиционных ресурсов;
- 2) совокупность инвестиционных возможностей, использование которых направлено на достижение целей инвестиционной стратегии;
- 3) имеющиеся и скрытые возможности, необходимые для осуществления простого и расширенного воспроизводства;
- 4) совокупный инвестиционный спрос;
- 5) совокупность организованных в определённых социально-экономических формах ресурсов, находящихся во взаимосвязи, которые могут при определённых действующих внутренних и внешних факторах инвестиционной среды быть направлены на достижение стратегических целей инвестиционной деятельности.

Итак, инвестиционный потенциал может быть предметом изучения на разных уровнях – макро-, мезо- или микро. При этом, отмечаем, что подавляющее большинство научных поисков связана с изучением инвестиционного потенциала предприятия, чем региона.

Например, Мирошниченко П. И. исследует инвестиционный потенциал региона по экономическим содержанием, как совокупность инвестиционных ресурсов субъектов хозяйственной деятельности, формирующую комплексную базу воспроизведения хозяйственной и социальной сферы жизнедеятельности региона на инновационной основе с целью обеспечения устойчивого экономического роста. Инвестиционный потенциал региона, в понимании Ткачука В.Р. - это максимальные возможности региона по рациональному привлечению и использованию инвестиционных ресурсов с учётом природно-геополитических и социально-экономических предпосылок осуществления инвестиционной деятельности по целью достижения устойчивого развития региона.

Абыкаев Н.А. и Бочарова В.В., которые, анализируя структуру инве-

стиционного спроса, выделяют собственно потенциальный спрос и реальный спрос (предложение капитала) и на этой основе делают вывод, что первый из них возникает при отсутствии намерения предприятия при имеющемся доходе (прибыли) направить его на цели накопления. Называя его формальным, они дают ему определение инвестиционного потенциала – источника для будущего инвестирования.

На наш взгляд, инвестиционный потенциал региона – это совокупная возможность собственных и привлечённых в регион финансовых ресурсов обеспечивать инвестиционную деятельность с целью получения прибыли, в целях и масштабах, определённых экономической политикой для обеспечения устойчивого развития региона.

Источниками инвестиционного потенциала региона являются:

1) внешние источники, которые мобилизуются иностранцами, и внутренние, которые создаются хозяйственными единицами данного региона.

Структурными компонентами внешних источников инвестиционного потенциала являются денежные фонды иностранцев, представленные средствами международных организаций, фондов других государств, сбережениями юридических и физических лиц, являющихся нерезидентами.

Активизация иностранных инвестиций происходит в направлении прямых иностранных инвестиций в капитал предприятий; взносов в фонды ценных бумаг; взносов в форме движимого и недвижимого имущества и в форме нематериальных активов.

Однако, внешние источники выступают дополнительными по своей сущности, то есть могут только поддержать инвестиционную среду региона. Основным источником, обеспечивающим инвестиционные потребности секторов экономики являются внутренние источники инвестиционного потенциала региона.

Они наиболее приемлемые и доступные для национального производства и объединяют сбережения реального, бюджетного и финансового секторов экономики региона, образующихся предприятиями, населением, государством, финансово-кредитными учреждениями.

Бюджетные и привлечённые средства аккумулируются через средства государственного бюджета, местных бюджетов, кредитов банков. На уровне внебюджетных фондов формируются специальные фонды, которые могут быть направлены на капиталовложения, финансовые инвестиции, иметь целевой характер или предоставляться в качестве кредитных ресурсов.

В реальном секторе экономики региона главными из источников являются собственные средства – прибыль и амортизационные отчисления. Используя систему начисления амортизации возможно реализовать фискальную функцию и практически обеспечить финансирование обновления основных фондов.

Важным рычагом по привлечению инвестиций является сбережение населения в форме банковских сбережений, пенсионных расчётов и ценных бумаг. Направление средств домохозяйств в инвестиционную сферу зависит

от уровня их накоплений, затрат и от стадии развития системы финансово-кредитных институтов, от уровня надёжности, доходности и ликвидности ценных бумаг на фондовом рынке, уровня ставок коммерческих банков по депозитам [2].

В России существует достаточный объём сбережений населения, однако, к сожалению, не все они превращаются в реальные инвестиционные вложения из-за проблемы бедности, незначительного доверия к финансово-кредитным учреждениям, различия темпов роста заработной платы с темпами инфляции и уровнем налогообложения. Несмотря на это, средства домохозяйств выступают важным источником инвестиционного потенциала региона. Источники формирования инвестиционного потенциала региона представлены на рис. 1 [3].

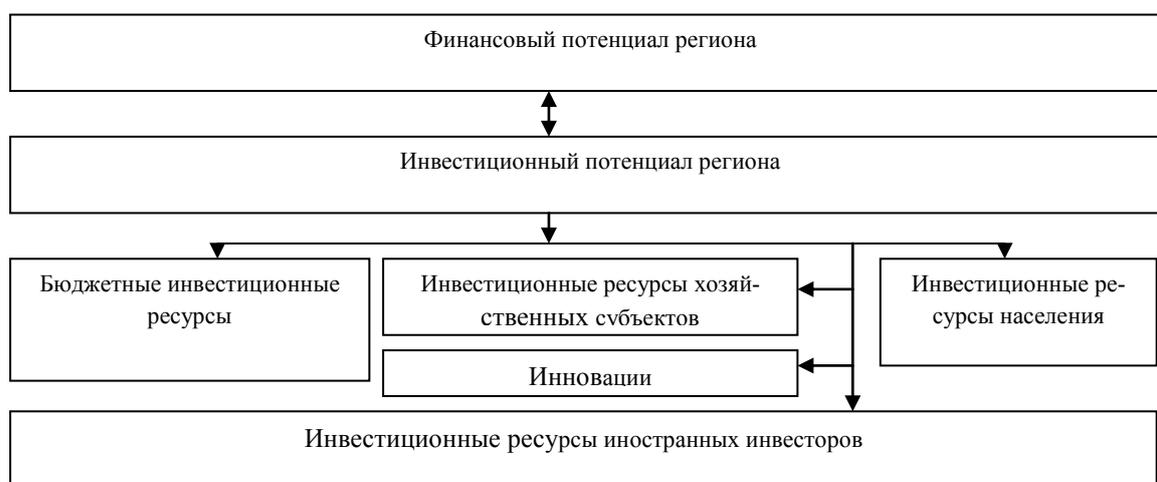


Рис. 1 Источники формирования инвестиционного потенциала

Инвестиционный потенциал региона по экономическому содержанию рассматривается как совокупность инвестиционных ресурсов субъектов хозяйственной деятельности, которые формируют комплексную базу воспроизводства хозяйственной и социальной сферы жизнедеятельности региона на инновационной основе с целью обеспечения устойчивого экономического роста.

Инвестиционный потенциал включает систему локальных (частных) потенциалов, каждый из которых, в свою очередь, характеризуется соответствующим набором показателей. Такие частные потенциалы включают:

- природно-сырьевой потенциал – рассчитывается на основе средневзвешенной обеспеченности территории региона запасами важнейших видов природных ресурсов;
- производственный – характеризует совокупный результат хозяйственной деятельности населения в регионе;
- потребительский – отражает совокупную покупательную способность населения региона;
- инфраструктурный – оценка экономико-географического положения и инфраструктурной насыщенности региона;

- инновационный – уровень развития науки, внедрения достижений научно-технического прогресса;
- трудовой – оценка численности экономически активного населения и его образовательного уровня;
- институциональный – отражает степень развития ведущих институтов рыночной экономики в регионе;
- финансовый – характеризует объем налоговой базы и прибыльность предприятий в регионе.

При этом в оценке инвестиционного риска региона учитываются следующие виды риска:

- политический – зависит от устойчивости региональной власти, симпатии населения к ней;
- экономический – связан с динамикой экономических процессов;
- социальный – характеризует уровень социальной напряженности;
- уголовный – определяется уровнем преступности с учетом тяжести преступлений;
- экологический – рассчитывается как интегральный уровень загрязнения окружающей среды;
- финансовый – отражает напряженность регионального бюджета и совокупные финансовые результаты деятельности предприятий;
- законодательный – характеризует совокупность правовых норм, регулирующих экономические отношения на территории: местные налоги, льготы, ограничения [4].

Таким образом, инвестиционный потенциал региона является комплексной категорией, характеризующей как возможные экономические выгоды региона, так и потенциальные риски в его развитии.

#### **Список литературы:**

1. Годин, А. М. Статистика: учебник / А. М. Годин. – Москва : Дашков и К, 2012. – 451 с.
2. Елисеева, И. И. Статистика [углубленный курс]: учебник для бакалавров / И. И. Елисеева и др.]. – Москва : Юрайт: ИД Юрайт, 2013. – 565 с.
3. Гореева, Н. М. Статистика в схемах и таблицах. – Москва : Эксмо, 2014. – 414 с.
4. Зинченко, А. П. Статистика: учебник / А. П. Зинченко. – Москва : Колос, 2012. – 566 с.
5. Ниворожкина, Л. И. Статистика: учебник для бакалавров: учебник. – Москва: Дашков и К, Наука-Спектр, 2011. – 415 с.